

Dein Kunde, euer Erfolg.

#vollimeinsatz



ACCOUNT MANAGER im Vertriebsaußendienst (m/w/d)

Dein Gebiet: Deutschland West



Über Blauberg UNSER ANLIEGEN – FRISCHE LUFT

Wir, die Blauberg Ventilatoren GmbH in München, vertreiben eine umfassende Produktpalette aus dem Bereich Lüftungstechnik. Durch Einsatz und guten Service bauen wir langfristige Kundenbeziehungen und Partnerschaften auf.

Zusammen mit drei weiteren internationalen Unternehmen bilden wir die Blauberg Group und exportieren in über 100 Länder.



DEIN PROFIL

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder entsprechendes Studium
- Idealerweise mehrjährige Erfahrung in vergleichbaren Bereichen
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeiten
- Einsatz für die gemeinsame Lösungsfindung mit dem Kunden
- Geschick im Verhandeln und zielorientierten Führen von Gesprächen
- Gutes Verständnis für Technik
- Hohe Leistungsbereitschaft und Teamfähigkeit
- Reisebereitschaft und gute Planungsfähigkeiten
- Gute MS Office-Kenntnisse

DEINE AUFGABEN

- Gewinnung von Neukunden in Deinem Verkaufsgebiet
- Aktiver Verkauf unserer Produkte im dreistufigen Vertrieb
- Technische Beratung und Produktschulung beim Kunden
- Erstellung und Verfolgung von Angeboten und Projekten
- Entwicklung und Umsetzung von Verkaufsstrategien und verkaufsfördernden Maßnahmen
- Beratung von Architekten, Planern und Energieberatern

- Ausbau bestehender und Schaffung langfristiger Kundenbeziehungen durch gute Betreuung und Beratung
- Beobachtung der Markt- und Mitbewerbersituation
- Teilnahme an Messen und Veranstaltungen
- Eigenständige Termin- und Tourenplanung

DARAUF KANNST DU DICH FREUEN

- Familiäres Betriebsklima mit enger Zusammenarbeit und kollegialem Miteinander
- Intensive Einarbeitung und Produktschulung im Headoffice in München
- Arbeiten in einem sich entwickelnden und lukrativen Markt
- Mitwirken in einem stark wachsenden Unternehmen
- Selbstständiges und auf Vertrauen aufgebautes Arbeiten
- Ein motiviertes und erfolgreiches Team, das seine Erfolge feiert!
- Ein ansprechendes Vergütungssystem bestehend aus Fixum und erfolgsbasierter Provision
- Dienstwagen, Laptop und Firmenhandy (auch zur privaten Nutzung)
- Unbefristeter Vertrag

